PROGRAMAS DE EDUCACIÓN FINANCIERA 2023
(SUBPROGRAMA DE DIFUSIÓN DE INFORMACIÓN)

	1			(SUBPROGRAMA DE DIFUSIÓN DE INFORMACIÓN)	REAL		MEC	IOS DE APOYO PA	RA LA DIFUSIO	ÓN	_
	Nombre del proyecto	ACTIVIDAD	OBJETIVO AL QUE CONTRIBUYE	TEMÁTICA TEMÁTICA TEMÁTICA TEMÁTICA TEMÁTICA TEMÁTICA TEMÁTICA	PERIODO DE DE LA PERIODO DE LA	MATERIAL IMPRESO (FOLLETOS,C ARTILLAS,OT ROS)	CIRCUITO CERRADO (AUDIOVISUA L)	PÁGINA WEB (DE LA ENTIDAD FINANCIERA	REDES SOCIALES	MEDIOS DE COMUNICACIÓN MASIVOS	OTRO
	"Educación Financiera Junto a tu Cooperativa" Derechos	Publicaciones en redes sociales, pagina web y material impreso.	Proveer de información suficiente a los socios sobre los derechos que disponen en el sistema financiero al acceder a un producto o servicio.	DERECHOS 1. PREGUNTAR, tiene derecho, antes de contratar un producto o servicio financiero, a conocer plenamente sus características, los efectos y riesgos que implica; sus costos, como comisiones e intereses, así como las responsabilidades que adquiere. 2. CLARIDAD, tiene derecho a que la información que brinden las entidades y autoridades sobre los productos y servicios financieros sea clara, veraz, oportuna, suficiente y precisa. 3. ELEGIR, tiene derecho a comparar y elegir, en un marco de sana competencia, el producto que responda a sus necesidades, contratándolo con la entidad financiera de su preferencia sin ninguna discriminación, siempre y cuando cumpla con los requisitos aplicables. 4. COMPROBANTES, tiene derecho a obtener de la entidad financiera, al momento de la firma, un ejemplar de todos los documentos y contratos firmados, durante su vigencia, a recibir la documentación que compruebe sus movimientos como estados de cuenta y comprobantes de pago. 5. EFICIENCIA, tiene derecho a exigir que los servicios contratados se proporcionen en las mejores condiciones disponibles de calidad, eficiencia y seguridad. 6. DISCRECIÓN, tiene derecho a que toda entidad financiera guarde el secreto bancario y de sus datos personales. 7. CUMPLIMIENTO DE LAS CONDICIONES PACTADAS, tiene derecho a exigir que el producto o servicio sea proporcionado en las condiciones informadas, ofrecidas o pactadas con las entidades financieras. 8. ATENCIÓN DE CALIDAO, tiene derecho a la atención oportuna, digna y respetuosa por parte del personal especializado de atención al cliente de las entidades financieras, en la asesoría, orientación, actaraciones y rectificaciones que solicite. 9. RECLAMAR, tiene derecho a reclamar y recibir pronta respuesta ante cualquier deficiencia en el servicio. 10. PROTECCIÓN, tiene derecho a la protección de sus derechos por parte de la Autoridad de Supervisión del Sistema Financiero.	De enero a diciembre de 2023 Responsable: Jefe de Marketing, RSE y EF.	x		x	x		
1	"Educación Financiera junto a tu Cooperativa" Obligaciones	Publicaciones en redes sociales, pagina web y material impreso.	Proveer de Información suficiente a los socios sobre las obligaciones que tienen al acceder a un producto o servicio financiero.	OBLIGACIONES 1. Cerciorarse que la Entidad de Intermediación Financiera se encuentre autorizada y supervisada por la Autoridad de Supervisión del Sistema Financiero (ASFI). 2. Conocer y Entender los Contratos que se van a firmar. 3. Informarse sobre los productos y servicios con los cuales está interesado en adquirir o emplear, conociendo sus derechos obligaciones, costos, exclusiones y restricciones. 4. Suministrar información cierta, suficiente y oportuna a las Entidades de Intermediación Financiera en el momento de actualizar y solicitar un producto o servicio. 5. Aplicar las instrucciones y recomendaciones que imparta la Entidad de Intermediación Financiera sobre el manejo de productos o servicios financieros. 6. Cumplir con todo lo pactado en el momento de adquirir un producto, como por ejemplo, un prestamo comercial. 7. No utilizar los productos de manera inadecuada, por ejemplo no girar cheques sin tener la seguridad que se va a poder cumplir con esta obligación ya que si se incumple se puede oscionar la clausura de la misma. 8. Conocer ante quiénes y cómo se puede presentar peticiones, solicitudes, quejas o reclamos. 9. No olvidar leer todos los contratos de los productos que adquiridos ya que ellos contienen cláusulas de obligaciones que se adquiere con la Entidad de Intermediación Financiera. 10. Pagar las obligaciones en las fechas establecidas al momento de adquirir un préstamo.	De enero a diciembre de 2023 Responsable: Jefe de Marketing, RSE y EF.	x		x	x		
	"Educación Financiera junto a tu Cooperativa" La Importancia del ahorro	Publicaciones en redes sociales, pagina web y material impreso.	Promover a la población el hábito del ahorro y uso de la alcancía como tradición de generación en generación	La importancia del hábito del ahorro para poder cumplir con los compromisos futuros y además una manera de prosperar económicamente en la vida. La importancia de la Cultura de Pago y la forma de pago de los Intereses generados durante el periodo de gracia. Característias y beneficios de los clientes con pleno y oportuno cumplimiento de pago CPOP.	De enero a diciembre de 2023 Responsable: Jefe de Marketing, RSE y EF.	×		x	x		
	"Educación Financiera junto a tu Cooperativa" Rol de la ASFI	Publicaciones en redes sociales, pagina web y material impréso.	Transmitir a la población la importancia y el rol de la ASFI en el sistema financiero	Las ventajas de estar fiscalizado por ASFI	De enero a diciembre de 2023 Responsable: Jefe de Marketing, RSE EF.			x	x		

MEDIOS DE APOYO PARA LA DIFUSIÓN

PROGRAMAS DE EDUCACIÓN FINANCIERA 2023 (SUBPROGRAMA DE DIFUSIÓN DE INFORMACIÓN)

5 Financera Virtual		Responder consultas del público que realizan via correo electrónico, página Web y FamPage de la red social	tas redes sociales, todas las personas	Punto de Reclamo y medios alternativos para ingresar las denuncias. Liso con eficiencia y aeguridad de los servicios financieros en la Banca Digital.	De enero a diciembre de 2023 Responsable: Jefe de Marketing, RSE y	MATERIAL IMPRESO (POLLETOS C ARTILLAS,OT ROS)	CIRCUITO CERRADO (AUDIOMISMA L)	PÁGINA WEB IDE LA ENTIDAD PINANCIERA	REDES SOCIALES	MEDIOS DE COMUNICACIÓN MASIVOS	OTROS
		Se transmitiran en forma objetive y resumida conceptor y de envicios financieros al público en general	Las personas visiter nuestra fan page en la red social Facebook y pagina	Acciones que se vienen realizando en la gestion de Responsabilidad Social Empresarial.	De enero a diciembre de 2023 Responsable: Jefe de Marketing, RSE y EF.	x					

ic Carlo Ronald Pol Sanches
DERENTE DE CAPTICIONES
COOPERATIVA LA MERCED R.L.
COOPERATIVA LA MERCED R.L.
COOPERATIVA LA MERCED R.L.

_			(SUE	BPROGRAMA DE EDI	JCACIÓN)	3 - 5		, pero	IOS DE APOYO PARA	LA ENDEO	
N	NOMBRE DEL PROYECTO	ACTIVIDAD	OBJETIVO AL QUE CONTRIBUYE	PÚBLICO	NUMERO DE PERSONAS QUE PARTICIPARAN DE LA ACTUDAD	TEMÁTICA	PERIODO DE IMPLEMENTACIÓN	MATERIAL IMPRESO (TRIPTICOS, CARTILLAS, MANUALES)	PRESENTACIONES	MATERIAL DIDACTICO	-
1	Tarjetas de Débito y Cajeros Automáticos	Se coordinará con establecimientos educativos, gremios o sindicatos capacitaciones para llegar a los usuarios financieros con el objetivo de educar sobre el uso de la tarjeta de débito, sus beneficios, el uso de los cajeros automáticos, las medidas de seguridad que deben tener y tambien las órdenes electrónicas de transferencias de fondos. Para esta actividad se usará la metodología de Segmentación y trabajo en sitio con el público objetivo.	Mediante esta actividad, se contribuye a la sociedad y se educa a los usuarios financieros sobre el uso de la Tarjeta de Debito, Cajeros Automáticos y las ordenes electrónicas de Transferencias de fondos y las medidas de seguridad que deben tener en el uso de estas herramientas tecnológicas.	Usuarios financieros en centros educativos alternativos y personas de sindicatos o gremios, de diferentes edades	Este tema estará incluido en las capacitaciones generales de Educacion Financiera, se estima alcanzar el número de 500 personas capacitadas.	La temática trata sobre el uso de la tarjeta de débito, sus beneficios, el uso de	centros educativos, gremios o sindicatos. Responsable: Jefe de Marketing, RSE I y EF.		*		
2	Mecanismos de Reclamo, generando estrateglas educacionales y tiempo máximo de espera de 30 minutos para atencion en cajas. Problemas de trasnferencias en la banca digital, manejo del token, seguridad de la aplicación, para personas entre 18 y 35 años especialmente mujeres.	Se coordinará con establecimientos educativos alternativos, gremios o sindicatos capacitaciones para llegar a los usuarios financieros con el objetivo de educar sobre como realizar un reclamo, el procedimiento para realizarlo, las diferentes instancias y el alcance de la ASFI respecto a la atencion de reclamos y la restitución de los derechos conculcados. Para esta actividad se usará la metodología de Segmentáción y trabajo en sitio con el público objetivo,	Mediante esta actividad, se contribuye a la sociedad y se educa e los usuarios financieros sobre los derechos que tienen y el procedimiento que pueden seguir para los reclamos que pueden realizar en las diferentes instancias.		Este tema estará incluido en las capacitaciones generales de Educacion Financiera en las que se estima alcanzar el número de 500 personas capacitadas, entre las que se buscará alcanzar el número de 100 personas capacitadas entre 18 y 35 años.	La temática trata de como realizar un reclamo, el procedimiento para realizario, las diferentes instancias y el alcance de la ASFI respecto a la atención de reclamos y la restitución de los derechos conculcados. Conocer el tiempo máximo de espera de 30 minutos para atención en cajas.	Durante toda la gestión y de acuerdo a aceptacion se realizarán capacitaciones en coordinacion con centros educativos atternativos, gremios o sindicatos. Responsable: Jefe de Marketing, RSE y EF.		×		
3	Tipos de Créditos, generando estrategias educacionales para las personas entre 25 y 59 años	Se coordinará con establecimientos educativos alternativos, gremios o sindicatos capacitaciones para llegar a los usuarios financieros con el objetivo de educar sobre los tipos de créditos que dispone el Sistema Financiero. Para esta actividad se usará la metodología de la Facilitación promoviendo el aprendizaje cooperativo en un proceso dinamivo, participativo e Interactivo que involucra a los participantos, guiando al grupo.	Mediante esta actividad, se contribuye a la sociedad y se educa sobre los tipos de créditos que dispone el Sistema Financiero. Contribuye a la mejor toma de decision en el momento de endeudarse en el Sistema Financiero para que aprendan a administrar su economia.	Usuarios financieros en centros educativos alternativos y personas de eindicatos o gremios, de diferentes edades.	Esta tema estará incluido en lás capacitaciones generales de Educacion Financiera en las que se estima alcanzar el número de 500 personas capacitadas, entre las que se buscará alcanzar el número de 100 personas capacitadas entre 25 y 59 años.	La temática trata sobre los tipos de cráditos que dispone el Sistema Financiero.	Durante toda la gestión y de acuerdo a aceptacion se realizarán capacitaciones en coordinacion mensual con centros educativos alternativos, gremios o sindicatos. Responsable: Jefe de Marketing, RSE y EF.		х		
4	Formas de Ahorro, generando estrategias educacionales para personas entre 15 y 24 años	disponible el Sistema Financiero. Para esta actividad se usará la metodología de Segmentación y trabajo en sitio con el público objetivo.	Mediante esta actividad, se contribuye a la sociedad y se promueve entre las personas a temprana edad la importancia del ahorro y los beneficios que representa tener una cuenta de ahorro y un deposito a plazo fijo para que aprendan a planificar su futuro.	Usuarios financieros en centros educativos y personas jovenes de sindicatos o gremios.	Este tema estará incluido en lás capacitaciones generales de Educacion Financiera en las que se estima alcanzar el número de 500 personas capacitadas, entre las que se buscará alcanzar el número de 100 personas capacitad	La temática trata sobre las diferentes formas de ahorro, que tiene disponible el Sistema Financiero.	Durante toda la gestión y de acuerdo a aceptacion se realizarán capacitaciones en coordinacion con centros educativos convencionales, tecnicos y alternativos, gremios o sindicatos. Responsable: Jefe de Marketing, RSE y EF.		x		
5	servicios provisos en la Banca Electrónica para personas en	con el objetivo de educarlos sobre las ventajas y la seguridad al usar la banca electrónica. Pera esta schvidad se usará la metodología de Segmentación y trabajo en sitio con el público objetivo.	Mediante esta actividad, se contribuye a la sociedad y se promueve entre los adutos mayores el uso de la Banca Electrònica para simplificar su vida y ahorrar tiempo, además no exponerse a riesgos.	60 años mayormente	Esta tema estará incluido en las capacitaciones generales de Educacion Financiera en las que se estima alcanzar el número de 500 personas capacitadas, entre las que se buscará alcanzar el número de 200 personas capácitadas a partir de 60 años.	La temática trata sobre el ahorro de tiempo, simplificar la vida, evitar traslados, evitar exponerse a riesgos y la menra segura de usar la Banca Electrónica.	Durante toda la gestión y de acuerdo a aceptacion se realizarán capacitaciones en coordinacion con asociaciones de adultos mayores. Responsable: Jefe de Marketing, RSE y EF.		x		

On REPRITO FOR NAVATTO LE MARKETING, ASE Y ED. FINANCIE!

C. Cartos Ronald Pol Sancia.
RENYE DE CAPTACIONE

PROGRAMAS DE EDUCACIÓN FINANCIERA 2023

_				BPROGRAMA DE EL							
Γ	T		130	DI NOGRAMA DE EL				2000000	OS DE APOYO PARA	LA ENSEÑANZ	A
N	NOMBRE DEL PROYECTO	ACTIVIDAD	OBJETIVO AL QUE CONTRIBUYE	PÚBLICO	NUMERO DE PERSONAS QUE PARTICIPARAN DE LA ACTIVIDAD	TEMÁTICA	PERIODO DE IMPLEMENTACIÓN	MATERIAL INFRESO (TRIPTICOS, CARTILLAS, MANUALES)	PRESENTACIONES	MATERIAL DIDACTICO	OTROS
6	Reprogramación y Refinanciamiento de Créditos, cobro de Intereses del Periodo de Gracía. Temas generales sobre créditos.	Se coordinará con establecimientos educativos altenativos, gremios o sindicatos capacitaciones para llegar a las personas con el objetivo de educar sobre la Reprogramación y Refinanciamiento de Créditos y el cobro de Intereses del Periodo de Gracia. Para esta actividad se usará la metodología de Segmentación y trabajo en sitio con el público objetivo.	Mediante esta actividad, se contribuye a la sociedad y se los educa sobre el Decreto Supremo Nro. 4409 para que tengan mejor conocimiento de l que es una Reprogramación y un Refinanciamiento	Personas de centro: educativos alternativos y de o sindicatos o gremios de diferentes edade:	Este tema estará incluido en las capacitaciones generales de Educacion Financiera, se estima alcanzar el número de 500 i, personas capacitadas.	La temática trata sobre la Reprogramación y Refinanciamiento de Créditos y el cotro de Intereses del Periodo de Gracia. Alcance de los contratos di crédito, como se realiza el calculo de Intereses, caracteristica de los tipos de créditos y cuando corresponda seguros requeridos y su cobertura.	Durante toda la gestión y de acuerdo a aceptación se realizarán capacitaciones a distancia o virtuales en coordinacion mensual con centros educativos alternativos, gremios o sindicatos. Responsable: Jefe de Marketing, RSE y EF.		x		
7		Se coordinará con establecimientos educativos, gremios o sindicatos capacitaciones para llegar a las personas con el objetivo de promover el importante hábito del shorro de manera oportuna como herramienta fundamental en la economía actual. La importancia de la Cultura de Pago y los beneficios de ser CPOP. Para esta actividad se usará la metodología de Segmentación y trabajo en sitlo con el público objetivo.	Mediante esta actividad, se contribuye a la sociedad y se promueve entre las personas la importancia del ahorro y los beneficios que representa tener una cuenta de ahorro y un deposito a plazo fijo para que aprendan a administrar su economia.	Usuarios financieros en general que actualmente son en su mayoría jovenes de centros educativos alternativos, sindicatos o gremios	Este tema estará incluido en las capacitaciones generales de Educacion Financiera, se estima alcanzar el número de 500 personas capacitadas.	La temática trata de la importancia del ahorro a temprana edad. El hábito de ahorrar para fener una mejor economía y lograr cumplir sus compromisos financieros, también preservar la imagen de la alcancia como herramienta para este fin, ademas de otros temas de Educación Financiera.	portancia del áhorro a riprana edad. El hábito ahorrar para tipner una jor economía y lograr mplir sus compromisos ancieros, también servar la imagen de la ancia como herramienta ra este fin, ademas de se temas de Educación		x		
8	Capacitación sobre Economía de Mercado. Informe sobre los resultados de la implementacion y mantenimiento de la gestión de RSE y de la Función Social.	En las capacitaciones se tocarán temas de educación financiera como: tasa variable, TRe, importancia y rol de la ASFI, Punto de Reclamo, RSE, riesgo inherente al emprendimiento, derechos y obligaciones del consumidor, servicios, productos crediticios, garantias convencionales para esos créditos, no discriminación, transparencia de la información en la oferta de producto y servicios financieros, conceptos como calidad y calidez, tendencias económicas del mercado y fuentes convencionales y alternativas de ingresos. Para esta actividad se usará la metodologia de colaboración técnica para el buen manejo de un negocio.	cinamies, sectos y declarios financieros en general, a los cuales trasmitiremos conocimientos financieros importantes para la buena toma de decisiones en su actividad	Usuarios financieros en general que actualmente son en su mayoria jovenes de centros educativos atternativos, sindicatos o gremios.	Este tema estará incluido en las capacitaciones generales de Educacion Financiera, se estima alcanzar el número de 500 personas capacitadas.	Se transmitirá información para el buen manejo administrativo, contable y financiero de los negocios que sostienen, aldemás de las opciones de financiamiento y garantías para los mismos, temas de marketing y de Educación Financiera en general.	Durante toda la gestión y de acuerdo a aceptación se realizarán capacitaciones en coordinacion con centros educativos, gremios o sindicatos. Responsable: Jefe de Marketing, RSE y EF.		×		
	La Morced te ayuda a Detectar los Billetes Falsos	brindarles una herramienta necesaria en sus actividades comerciales. Para esta actividad se usará el método de Capacitación	dispongan de conocimiento suficiente para detectar y evitar que circulen billetes falsos en el	y usuarios	Este tema estará incluido en las capacitaciones generales de Educacion Financiera, se estima alcanzar el número de 500 personas capacitadas.	Transmitir técnicas adecuadas y métodos para detección de billetes falsos	Se realizará para nuestros funcionarios una capacitación anual en nuestras oficinas y capacitaciones programadas para usuarios financieros. Responsable: Gerencia de Operaciones y Gerencia de Captaciones.		x		

8

OM REMITO COPS NAVATTO DE MARKETING, RSE / ED. FINANCIEF DE RATIVA LA MERCED R.S.

ic. Carlos Royald Pol Sancil

PROGRAMAS DE EDUCACIÓN FINANCIERA 2023

N° NOMBRE DEL PROYECTO								MEDIOS DE APOYO PARA LA ENSEÑANZA				
N°	NOMBRE DEL PROYECTO	ACTIMIDAD	OBJETIVO AL QUE CONTRIBUYE	PÚBLICO	NUMERO DE PERSONAS QUE PARTICIPARAN DE LA ACTIVIDAD	TEMÁTICA	PERIODO DE IMPLEMENTACIÓN	MATERIAL MPRESO (TRIPTICOS, CARTILLAS, MANUALES)	PRESENTACIONES	MATERIAL DIDACTICO		
10	La Merced te enseña como atender a personas con discapacidad, para garantizarles el ejercicio pieno de sus derechos y deberes en igualdad de condictones y trato preferente. Reglamento para la atención en cajas.	personas con discapacidad y también se capacitará en el momento de inducción de nuevos funcionarios y se incluirá en las capacitaciones a usuarios financieros en	discapacidad, brindándoles la mejor atención posible de parte	Todos los funcionarios con el rol de atender a clientes, socios y usuarios financieros en general,	Este tema estará incluido en lás capacitaciones generales de Educacion Financiera, se estima alcanzar el número de 500 personas capacitadas.	Procedimientos a seguir para la atención a personas con discapacidad. Además las obligaciones de las Entidades Financieras con los consumidores financieros de acuerdo a su reglamento de atención en cajas.	Para funcionarios en forma permanente en el momento de la inducción, un evento de capacitación anual en nuestras oficinas y capacitaciones programadas para los usuarios financieros. Responsable: Gerencia de Operaciones y Gerencia de Crédito.		×			
1	La Merced te enseña sobre productos y servicios, usos y aplicaciones, beneficios y riesgos, derechos de los consumidores financieros.	caracteristicas que tenen nuestros productos, servicios financieros y financieros complementarios, su uso y aplicación, beneficios, riesgos y derechos de los consumidores financieros, el objetivo es capacitar sobre varios temas de Educación Financiera.	relacionados a como debe proceder el socio o cliente al acceder a un producto o servicio, con toda la información de sus derechos y mecanismos de reclamo.	y usuarios financieros en	Este tema estará incluido en las capacitaciones generales de Educacion Financiera, se estima alcanzar el número de 500 personas capacitadas.	Información sobre servicios y productos financieros, riesgos, derechos, beneficios y mecanismos de reclamo.	Se realizará para nuestros funcionarios una capacitación anual en nuestras oficinas y capacitaciones programadas para usuarios financieros. Responsable: Gerencia de Operaciones y Gerencia de Captaciones.		x			

Son Ramino Cors Mavarre

Lic. Carlos Renald Pol Sanche GERENTE DE CAPTACIONES

CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES DE EDUCACIÓN FINANCIERA GESTIÓN 2023 Cooperativa de Ahorro y Crédito Abierta La Merced R.L.

No	SUBPROGRAMA DE EDUCACIÓN	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	NUL		AGO	SEP		NOV	DIC
1	Tarjetas de Débito y Cajeros Automáticos	X	χ	χ	X	χ	X	X	15 X05	5×13	χ	χ	X
2	Mecanismos de Reclamo, generando estrategias educacionales para personas entre 25 y 35 años	X	χ	χ	X	X	χ	X	Х	X	X	X	х
3	Tipos de Créditos, generando estrategias educacionales para las personas entre 25 y 59 años	X	. х	χ	X	Х	X	X	X	X	X	X	Х
4	Formas de Ahorro, generando estrategias educacionales para personas entre 18 y 24 años	χ	χ	χ	χ	χ	χ	X	X	χ	X	X	X
5	Banca Electrónica para personas a partir de 60 años.	χ	χ	χ	χ	X	X	X	Х	χ	χ	χ	Х
6	Reprogramación y Refinanciamiento de Créditos, cobro de Intereses del Periodo de Gracia.	Х	Х	Х	X	Х	Х	X	Х	χ	X	χ	Х
7	El valor de tus ahorros	χ	Х	Х	χ	χ	Х	X	X	X	χ.	χ	X
8	Capacitación sobre Economía de Mercado	X	Х	Х	Х	χ	Х	χ	X	χ	χ	X	Х
9	La Merced te ayuda a Detectar los Billetes Falsos	X	χ	χ	χ	X	Х	X	χ	X	χ	X	х
10	La Merced te enseña como atender a personas con discapacidad, para garantizarles el ejercicio pleno de sus derechos y deberes en joualdad de condiciones y trato preferente.	X	χ	Х	Х	X	X	X	X	X	χ	χ	X
11	pleno de sus derechos y deberes en igualdad de condiciones y trato preferente. La Merced te enseña sobre productos y servicios financieros, riesgos, mecanismos de reclamo, derechos, beneficios de los consumidores financieros.	X	X	X	Х	X	X	Х	X	X	χ	X	X
	SUBPROGRAMA DE INFORMACIÓN								No.				
1	"Educación Financiera junto a tu Cooperativa" Derechos	X	Х	χ	χ	χ	Х	X	X	χ	χ	χ	X
2	"Educación Financiera junto a tu Cooperativa" Obligaciones	X	X	X	χ	Х	X	X	X	χ	χ	X	X
3	"Educación Financiera junto a tu Cooperativa" La importancia del ahorro	X	X	X	χ	χ	Х	X	X	Х	χ	χ	X
1	"Educación Financiera junto a tu Cooperativa" Rol de la ASFI	Х	Х	Х	X	χ	X	X	X	х	х	Х	X

ic. Carlos Ronald Pol Sanche Welson Rantito Cors Mayard

ERENTE DE CAPTACIONES JEFE DE NARKETING, REEY ED FINANCIER

COOPERATIVA LA MERCED R.

Educacion Financiera virtual

6 La Cooperativa te informa